# MOIN TO SERVICE SERVIC











Wir suchen zum 01.01.2026 Verstärkung für unser Außendienst-Team!

# Gebiets- & Kundenmanager (m/w/d)

Vertriebsaußendienst | Medizinprodukte | Region Niedersachsen

**marmed** ist ein medizinischer Fachgroßhandel im Herzen Schleswig-Holsteins. Bei uns dreht sich alles um die verschiedensten medizinischen Produkte und Services für niedergelassene Ärzte und Ärztinnen, medizinische Versorgungszentren und ambulante Operationszentren.

Wir legen Wert auf Teamgeist, Vertrauen und Partnerschaft. Unser tolles Team ist für uns der Schlüssel zum Erfolg – unser oberstes Ziel dabei die Versorgung unserer Praxen zu verbessern und zu unterstützen.

## Deine Hauptaufgaben im Vertriebsaußendienst für Medizinprodukte:

- eigenständige Betreuung unserer Bestandskunden sowie Gewinnung neuer Kunden
- qualifizierte Beratung & Vertrieb medizinischer Produkte & Servicekonzepte
- Unterstützung und Optimierung unserer Vertriebsprozesse
- · Repräsentation des Unternehmens auf Messen, Kongressen und Events

### **Dein Profil:**

- idealerweise hast Du bereits drei Jahre Erfahrung im Vertrieb im Gesundheitswesen
- Du hast dazu einen medizinischen Background? Dann sind Erfahrung im Bereich OP oder Dialyse sowie Affinität zum Hygienemanagement optimal.
- Du besitzt Kommunikations- und Durchsetzungsstärke, Zielorientierung, hohe Eigeninitiative, Verhandlungsgeschick und Abschlusssicherheit
- Du bist gern unterwegs und wohnst bestenfalls im Vertriebsgebiet

### Keine Erfahrung im Vertrieb? Steig quer ein, wenn Du:

 Verkaufstalent besitzt & eine kaufmännische Ausbildung oder ein Studium absolviert hast; am besten branchennah (z. B. Kaufleute im Gesundheitswesen)

### **Unsere Leistungen:**

- strukturierte Einarbeitung on-the-Job mit Stufenplan
- Firmenwagen und smarte Ausstattung mit moderner Technik
   auch zur privaten Nutzung
- 30 Tage Urlaub; attraktives, ergebnisorientiertes Gehalt & Sondervergütungen
- ein modernes und sympathisches Arbeitsumfeld in einem tollen Team
- · flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege
- maßgeschneiderte Weiterbildungsmöglichkeiten für Deinen Tätigkeitsbereich
- Firmenevents wie z. B. regelmäßige gemeinsame Mittagessen, Teamtrainings und Batriabsfaiern
- persönliche Weiterentwicklung und Verbesserung Deiner Soft Skills durch professionelles Coaching

# Klingt gut?

Kontaktiere uns gern, um mehr zu erfahren oder sende uns direkt ein kurzes Statement, warum Du bestens zu uns passt mit Deinen Lebenslauf, an:

Eva Maria Allaut jobs@mar-med.de

Wir freuen uns auf Dich!

marmed GmbH & Co. KG Assenkoppeln 3 24787 Fockbek

- 04331 69612-11
- mar-med.de





Einblick gefällig?



Youtube
#stelldichein mit York
bei marmed | Folge 15

Starte jetzt mit uns durch & unterstütze die optimale Versorgung unserer Praxen!