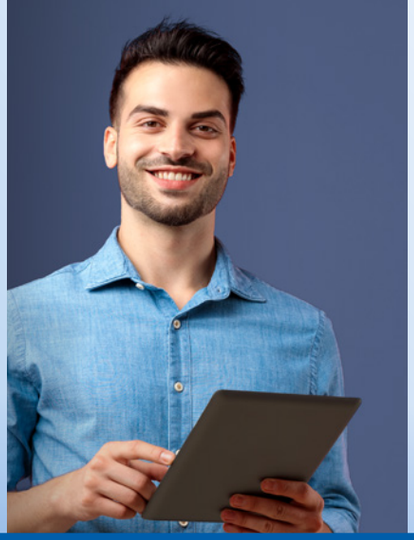
Moin







STEIG EIN!

WIR SUCHEN ZUM 01.03.2027 VERSTÄRKUNG FÜR UNSER AUSSENDIENST-TEAM!

Gebiets- & Kundenmanager (m/w/d)

Vertriebsaußendienst für Medizinprodukte Hamburg & nördliches Niedersachsen

marmed ist ein medizinischer Fachgroßhandel im Herzen Schleswig-Holsteins. Bei uns dreht sich alles um medizinische Produkte und Services für Arztpraxen, medizinische Versorgungszentren und ambulante Operationszentren.

Wir legen Wert auf Teamgeist, Vertrauen und Partnerschaft. Unser tolles Team ist für uns der Schlüssel zum Erfolg – unser oberstes Ziel dabei, die Versorgung unserer Praxen zu verbessern und zu unterstützen.

Deine Hauptaufgaben im Vertriebsaußendienst für Medizinprodukte:

- eigenständige Betreuung unserer Bestandskunden sowie Gewinnung neuer Kunden
- qualifizierte Beratung und Vertrieb medizinischer Produkte und Servicekonzepte
- Entwicklung und Ausbau des Vertriebsgebiets
- Repräsentation des Unternehmens auf Messen, Kongressen und Events

Dein Profil:

- idealerweise hast Du bereits **Erfahrung im Vertrieb im Gesundheitswesen**
- **medizinische Vorkenntnisse,** insbesondere aus dem OP-Bereich oder Hygienemanagement, sind ein zusätzliches Plus
- Du überzeugst mit Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick, Durchsetzungsvermögen und Abschlussstärke
- hohe Eigeninitiative und Zielorientierung zeichnen Dich aus; Deinen Arbeitsalltag organisierst Du selbstständig
- Du bist gern unterwegs und wohnst bestenfalls im Vertriebsgebiet

Keine Erfahrung im Vertrieb? Steig quer ein, wenn Du:

- **Verkaufstalent besitzt** und eine kaufmännische Ausbildung oder ein betriebswirtschaftliches oder vergleichbares Studium absolviert hast; am besten branchennah (z. B. Kaufleute im Gesundheitswesen)

Klingt gut?

Du möchtest mehr erfahren? Dann melde Dich gern bei uns! Oder schick uns direkt Deinen Lebenslauf und ein paar Zeilen darüber, warum Du gut zu uns passt:

Eva Maria Allaut
jobs@mar-med.de

Wir freuen uns auf Dich!

marmed GmbH & Co. KG
Assenkoppeln 3
24787 Fockbek
04331 69612-11
mar-med.de

Unsere Leistungen:

- strukturierte **Einarbeitung on-the-Job**
- **Firmenwagen** und **smarte Ausstattung** mit moderner Technik – auch zur privaten Nutzung
- **30 Tage Urlaub**; attraktives, ergebnisorientiertes Gehalt & Sondervergütungen
- ein **modernes** und **sympathisches Arbeitsumfeld** in einem tollen **Team**
- flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege
- maßgeschneiderte **Weiterbildungsmöglichkeiten** für Deinen Tätigkeitsbereich
- Firmenevents wie z. B. regelmäßige gemeinsame Mittagessen, Teamtrainings und Betriebsfeiern
- **persönliche Weiterentwicklung** und Stärkung Deiner **Soft Skills** durch **professionelles Coaching**

Starte jetzt mit uns durch & unterstütze die optimale Versorgung unserer Praxen!