



Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir Dich ab **01.01.2025**, unbefristet & in Vollzeit als

# Gebiets- & Kundenmanager:in (m/w/d)

im Vertriebsaußendienst, Region Hamburg

**marmed** ist ein medizinischer Fachgroßhandel im Herzen Schleswig-Holsteins. Bei uns dreht sich alles um die verschiedensten medizinischen Produkte und Services für niedergelassene Ärzte und Ärztinnen, medizinische Versorgungszentren und ambulante Operationszentren.

**Wir legen Wert auf Teamgeist, Vertrauen und Partnerschaft.** Dies spiegelt sich in unserer täglichen Arbeit mit unseren Kunden sowie Partnerfirmen wider. Wir haben stets die Optimierung unserer Prozesse im Blick und bilden uns kontinuierlich weiter – so versorgen wir unsere Kundschaft bestmöglich. Eine unserer Kernkompetenzen ist dabei das Erstellen **individueller 360° Konzepte**, um den betrieblichen Alltag unserer Kunden zu verbessern und zu unterstützen.

## Das erwartet Dich:

Mit **Deiner Hands-on-Mentalität** betreust Du mit Freude bestehende sowie potenzielle Kunden und leistest einen zentralen Beitrag für das Wachstum unseres Unternehmens. Dabei kooperierst Du eng mit dem Außen- & Innendienst, um unsere Kunden stets bestmöglich zu versorgen. In einem abwechslungsreichen Aufgabenfeld mit viel Gestaltungsmöglichkeiten und Raum für Ideen hast Du einiges vor:

- eigenständige Betreuung unserer Bestandskunden & Gewinnung neuer Kunden
- qualifizierte Beratung und Vertrieb unserer Produkte & Servicekonzepte
- selbstständige, effiziente Touren-Planung
- Umsatzverantwortung für Dein Vertriebsgebiet
- Analysen: Kunden, Märkte, Vertriebskanäle & entsprechende Dokumentation
- Repräsentation des Unternehmens auf Messen, Kongressen und Events

## Dein Profil:

- Optimalerweise hast Du bereits drei Jahre Berufserfahrung im **Vertrieb von medizinischen Verbrauchsgütern**.
- **Keine Erfahrung? Steig quer ein, wenn Du:**
  - **Verkaufstalent** & eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung besitzt, am besten branchennah (z. B. Kaufleute im Gesundheitswesen)
  - **Vertriebsprofi** aus einer anderen Branche bist und **medizinische Grundkenntnisse** hast
- Du hast dazu einen medizinischen Background? Dann sind **OP-Erfahrung** und Affinität zum **Hygienemanagement** ideal.
- Du bist gern unterwegs und wohnst bestenfalls im Vertriebsgebiet
- Kommunikations- & Durchsetzungsstärke, Zielorientierung, hohe Eigeninitiative
- Verhandlungsgeschick & Abschlussicherheit

## Das bieten wir:

- strukturierte **Einarbeitung on-the-Job** mit Stufenplan
- **Firmenwagen** und **smarte Ausstattung** mit moderner Technik – auch zur privaten Nutzung
- 30 Tage Urlaub; attraktives, ergebnisorientiertes Gehalt & Sondervergütungen
- ein **modernes** und **sympathisches Arbeitsumfeld** in einem tollen **Team**
- flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege
- maßgeschneiderte **Weiterbildungsmöglichkeiten** für Deinen Tätigkeitsbereich
- Firmenevents wie z. B. regelmäßige gemeinsame Mittagessen, Teamtrainings und Betriebsfeiern
- **persönliche Weiterentwicklung** und Verbesserung Deiner **Soft Skills** durch **professionelles Coaching**

## Klingt gut?

Kontaktiere uns gern, um mehr zu erfahren oder sende direkt Deinen Lebenslauf mit kurzem Statement, warum Du bestens zu uns passt, an:

Eva Maria Allaut  
[jobs@mar-med.de](mailto:jobs@mar-med.de)

**marmed GmbH & Co. KG**  
Assenkoppeln 3  
24787 Fockbek

☎ 04331 69612-11  
🌐 [mar-med.de](http://mar-med.de)



## Einblick gefällig?



**Youtube**  
#stelldichein mit York  
bei marmed | Folge 15