



Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir Dich ab **01.01.2025**, unbefristet & in Vollzeit als

Gebiets- & Kundenmanager:in (m/w/d)

im Vertriebsaußendienst, Region Hamburg

marmed ist ein medizinischer Fachgroßhandel im Herzen Schleswig-Holsteins. Bei uns dreht sich alles um die verschiedensten medizinischen Produkte und Services für niedergelassene Ärzte und Ärztinnen, medizinische Versorgungszentren und ambulante Operationszentren.

Wir legen Wert auf Teamgeist, Vertrauen und Partnerschaft. Dies spiegelt sich in unserer täglichen Arbeit mit unseren Kunden sowie Partnerfirmen wider. Wir haben stets die Optimierung unserer Prozesse im Blick und bilden uns kontinuierlich weiter – so versorgen wir unsere Kundschaft bestmöglich. Eine unserer Kernkompetenzen ist dabei das Erstellen **individueller 360° Konzepte**, um den betrieblichen Alltag unserer Kunden zu verbessern und zu unterstützen.

Das erwartet Dich:

Mit **Deiner Hands-on-Mentalität** betreust Du mit Freude bestehende sowie potenzielle Kunden und leistest einen zentralen Beitrag für das Wachstum unseres Unternehmens. Dabei kooperierst Du eng mit dem Außen- & Innendienst, um unsere Kunden stets bestmöglich zu versorgen. In einem abwechslungsreichen Aufgabenfeld mit viel Gestaltungsmöglichkeiten und Raum für Ideen hast Du einiges vor:

- eigenständige Betreuung unserer Bestandskunden & Gewinnung neuer Kunden
- qualifizierte Beratung und Vertrieb unserer Produkte & Servicekonzepte
- selbstständige, effiziente Touren-Planung
- Umsatzverantwortung für Dein Vertriebsgebiet
- Analysen: Kunden, Märkte, Vertriebskanäle & entsprechende Dokumentation
- Repräsentation des Unternehmens auf Messen, Kongressen und Events

Dein Profil:

- Optimalerweise hast Du bereits drei Jahre Berufserfahrung im **Vertrieb von medizinischen Verbrauchsgütern**.
- **Keine Erfahrung? Steig quer ein, wenn Du:**
 - **Verkaufstalent** & eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung besitzt, am besten branchennah (z. B. Kaufleute im Gesundheitswesen)
 - **Vertriebsprofi** aus einer anderen Branche bist und **medizinische Grundkenntnisse** hast
- Du hast dazu einen medizinischen Background? Dann sind **OP-Erfahrung** und Affinität zum **Hygienemanagement** ideal.
- Du bist gern unterwegs und wohnst bestenfalls im Vertriebsgebiet
- Kommunikations- & Durchsetzungsstärke, Zielorientierung, hohe Eigeninitiative
- Verhandlungsgeschick & Abschlussicherheit

Das bieten wir:

- strukturierte **Einarbeitung on-the-Job** mit Stufenplan
- **Firmenwagen** und **smarte Ausstattung** mit moderner Technik – auch zur privaten Nutzung
- 30 Tage Urlaub; attraktives, ergebnisorientiertes Gehalt & Sondervergütungen
- ein **modernes** und **sympathisches Arbeitsumfeld** in einem tollen **Team**
- flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege
- maßgeschneiderte **Weiterbildungsmöglichkeiten** für Deinen Tätigkeitsbereich
- Firmenevents wie z. B. regelmäßige gemeinsame Mittagessen, Teamtrainings und Betriebsfeiern
- **persönliche Weiterentwicklung** und Verbesserung Deiner **Soft Skills** durch **professionelles Coaching**

Klingt gut?

Kontaktiere uns gern, um mehr zu erfahren oder sende direkt Deinen Lebenslauf mit kurzem Statement, warum Du bestens zu uns passt, an:

Eva Maria Allaut
jobs@mar-med.de

marmed GmbH & Co. KG
Assenkoppeln 3
24787 Fockbek

☎ 04331 69612-11
🌐 mar-med.de



Einblick gefällig?



Youtube
#stelldichein mit York
bei marmed | Folge 15